



Progetto Franchising Donna Più con un investimento contenuto e merce in conto vendita

I 13 buoni motivi per scegliere DonnaPiù

- ✓ Il miglior rapporto qualità/prezzo del nostro settore..
- ✓ Arredi esclusivi di fabbricazione "donnapiù"..
- ✓ Attraverso il nostro gestionale on line puoi gestire il tuo negozio direttamente da casa o da qualsiasi postazione pc collegata ad internet..
- ✓ Scegli personalmente i prodotti dal nostro "gestionale online"..
- ✓ Merce in conto vendita, paghi solo sul venduto..
- ✓ Altissima percentuale di guadagno, la migliore nel nostro settore merceologico..
- ✓ Ritiro periodico della merce.
- ✓ Nel periodo dei saldi non cambia la tua percentuale..
- ✓ Assistenza 24 ore al giorno 365 giorni all'anno..
- ✓ Specializzati anche nelle aperture dei piccoli centri urbani..
- ✓ Il più vasto shop online a disposizione dei tuoi clienti..
- ✓ Il nostro catalogo su Ipad e Iphone scaricando la nostra app gratuita..
- ✓ Un'esclusiva di zona che ci impegna in maniera reciproca a raggiungere gli obiettivi..

Cosa mi occorre per aprire...

- ✓ Una location **ben posizionata**
- ✓ Un punto vendita **da 20 a 40 metri quadri**
- ✓ Un capitale disponibile **di 15.000 euro**
- ✓ Voglia di mettersi in gioco

Scheda Franchising

Marchio:

Donnapiù

Sito Internet:www.donnapiufanchising.it**Email:**info@donnapiufashion.com**Anno di partenza del franchising:**

1996

Responsabile franchising:[Raffaele Fausto](#)

338 15 60 243 - 345 71 14 110

Strutture operative affiliate:

oltre 200 negozi Donna più

Localizzazione:

Centri storici, centri commerciali, stazioni, zone pedonali, strade a forte passaggio

Bacino di utenza:

Non fondamentale

Mq minimi per vendita:

20/25 mq

Stima fatturato annuo a regime:

da 80/200 mila € in funzione della location e della gestione

Diritto d'ingresso:

Nessuno

Royalty:

No

Investimento totale:

Investimento totale: € 15.000

Margine sul venduto:

100%

Zona in esclusiva:

Si

Pagamenti:

Settimanali sul venduto

Assistenza in loco in fase di apertura:

Si (training personale vendita)

Assistenza per la durata del contratto:

Si

Fornitura attrezzature/arredamento:

Si

Rischio investimento:

No (merce in conto/vendita)

Spedizione merce:

Si (a carico del franchisee)

Packaging:

Si (a carico del franchisee)

Materiale pubblicitario:

Si (a carico del franchisee)

Esperienza affiliato:

Non necessaria